



HUMAN PROFIL recherche pour son client, société de conseil en ressources humaines, un attaché commercial, dans le cadre d'un recrutement en CDI sur Montpellier.

Mon client détient une expertise dans le conseil en ressources humaines et dans la chasse de tête de profils cadres et cadres dirigeants, avec une clientèle majoritairement grands comptes. Il recherche un collaborateur de confiance, autonome et investi sur une aventure humaine. Mon client s'implique fortement dans l'accompagnement de ses collaborateurs, et propose de belles perspectives d'évolutions.

Poste :

Au sein d'une équipe à taille humaine, votre rôle sera de constituer votre portefeuille à l'aide d'un argumentaire et d'un fichier qualifié, de détecter des besoins en recrutements, et dans un second temps de trouver les talents recherchés (formation sur les RH).

Vos missions seront de :

- Préparer rigoureusement les plages de prospection,
- rechercher des sources de prospection et alimenter la base de données,
- prospector par téléphone et sur les réseaux sociaux afin d'identifier des prospects et clients potentiels,
- prendre des RDV en visio,
- récupérer les mandats de recrutements et établir les fiches de postes,
- négocier les conditions commerciales,
- Réaliser des reporting d'activités, et le suivi de vos objectifs,
- Réaliser le suivi administratif des dossiers en cours et la facturation.

Après une période d'intégration, vous aurez la possibilité de diversifier vos missions vers du recrutement :

- Participer aux recrutements des candidats (sourcing, entretiens téléphoniques et/ou visio, rédaction de compte-rendus, analyse de tests),
- Suivre l'affaire jusqu'à la clôture du recrutement, et jusqu'à l'intégration du collaborateur.

Profil :

De formation supérieure en commerce, vous justifiez d'une 1^{ère} expérience réussie en développement de portefeuille BtoB.

Votre aisance relationnelle et votre persévérance est indispensable pour franchir les barrages de prospection,

Votre enthousiasme, et votre envie d'apprendre est important pour évoluer dans une structure à taille humaine où vous serez vite autonome,

Votre adaptabilité et votre ouverture d'esprit sera appréciée sur des périodes plus intenses en activité,

Votre curiosité et votre opportunisme vous permet de trouver des sources de prospection pertinentes,

Un bon niveau rédactionnel est nécessaire pour les différents échanges écrits et la rédaction de rapports,

Votre aptitude à travailler en équipe et à chercher une cohésion d'équipe dans la bonne humeur est indispensable.

Poste basé à Montpellier Nord (Euromédecine)

Possibilité de télé travail partiel (2 jours par semaine)

Salaire fixe + primes.

Avantages : Mutuelle, prévoyance, portable et ordinateur, cursus de formation complet.